

Promart y Maestro, así como de constructoras de la talla de GyM, JJC, Aesa, entre otras. Como empresa líder también apuntamos a trabajar fuertemente con las pequeñas y medianas contratistas”, agregó.

### Propuestas que destacan

Ares Perú cuenta en su cartera de productos con las puertas preformadas, ruteadas, enchapadas y vidrieras. De igual modo figuran en su lista las puertas lisas económicas, las pintadas con acabado UV, los marcos y molduras, accesorios y el servicio de precolgado y acabado UV.

“Recientemente lanzamos al mercado la puerta de ingeniería, de apariencia sólida pero hecha con partes de tableros aglomerados, sólidos, HDF y chapa nativa. Éste modelo es muy empleado en Europa y nosotros somos los primeros en producirla en el país”, manifestó Itamar Con.

Respecto a los recientes cambios que presenta Ares Perú, el gerente refirió que hoy en día vienen impulsando aún más sus ventas pues ya cuentan con una oficina comercial en Miraflores. “Somos representantes en el Perú del tablero tubular Sauerland, de procedencia alemana. Este material, ignífugo y de gran protección acústica, lo empleamos en la elaboración de las puertas de ingeniería”, comentó.

1. La calidad, tecnología y garantía de sus productos han convertido a Ares Perú en la principal empresa fabricante de puertas contraplacadas.

Otro anuncio que destacó fue el inicio de la fabricación de puertas y marcos 100% terminados y pre colgados, con embolsado termo contraíble, lo que permitirá que un instalador coloque hasta 20 unidades en un día. “Hace poco estuvimos en la feria ForMóvil, en Brasil, donde adquirimos la tecnología para la producción de marcos con acabado ultravioleta y puertas pintadas con diseño maderado con terminación ultravioleta. Con ello vamos a revolucionar este segmento de negocio en el Perú, cambiando la forma de trabajar en los proyectos. De esta manera haremos todo lo que se hace en los países desarrollados”, sostuvo.

### Venta y mercado

La empresa también viene preparándose para ingresar con sus productos a Chile, Bolivia y Rusia. “Este último es un mercado de más de 145 millones de habitantes. Para ello contamos con el nuevo gerente comercial, Evgeniy Godovanets, de nacionalidad peruana y ucraniana, quien conoce a plenitud lo que demanda esa parte del mundo”, afirmó Itamar Con. Respecto al campo de negocio donde está



inmerso Ares Perú, el representante refirió que siempre tratan de estar pasos más adelante con relación a las otras empresas del rubro. “Si bien los estratos A y B se han desacelerado un poco, los segmentos B- y C han mantenido su ascenso. Este 2014 terminaremos produciendo y comercializando alrededor de medio millón de puertas, lo cual representa aproximadamente un 40% de crecimiento”, finalizó el gerente, no sin antes referir que la innovación seguirá siendo el común denominador en las acciones que efectúe la compañía. ■

Fuente: ARES PERÚ.



2. Durante estos años de operaciones, la compañía ha realizado una fuerte inversión en maquinaria especializada contando hoy en día con tecnología continua de fabricación.

3. Recientemente Ares Perú lanzó al mercado la puerta de ingeniería, de apariencia sólida pero hecha con partes de tableros aglomerados, sólidos, HDF y chapa nativa.

