

ABB lanza nueva estrategia para fortalecer su liderazgo

ABB realizó la presentación de su estrategia global Next Level y sus objetivos para el periodo 2015-2020, orientadas a impulsar un crecimiento rentable desplazando su centro de gravedad hacia mercados en rápido crecimiento, con modelos de negocio que mejoren la competitividad y reduzcan el riesgo. La estrategia Next Level de ABB se basa en las tres áreas estratégicas de la compañía: crecimiento rentable, ejecución incansable y colaboración para las ventas. Uno de los principales impactos de esta estrategia global es el incremento sostenible de su facturación en términos comparables entre el 4% y 7% anual. Next Level tendrá una importante resonancia en el mercado nacional, toda vez que el portafolio combinado en electrotecnia

y automatización (en el que ABB es líder en el Perú) sigue siendo un elemento esencial en esta nueva estrategia. La multinacional suiza espera que alrededor de las tres cuartas partes de su facturación incremental futura provengan de la industria, el transporte y las infraestructuras; con énfasis en una potente oferta de servicios, portafolio en el que tiene alta incidencia. Next Level tendrá un impacto positivo en la generación de valor y el fortalecimiento del liderazgo de ABB en Perú. ■



La estrategia Next Level de ABB se basa en las tres áreas estratégicas: crecimiento rentable, ejecución incansable y colaboración para las ventas.

Día del Emprendedor de SODIMAC y ESAN

Marketing personal, organización de equipos, presupuestos, entre otros temas, fueron parte de las charlas que Sodimac y la Universidad ESAN brindaron a más de 600 especialistas de la construcción en Trujillo, Lima y Chiclayo, durante el programa del Día del Emprendedor. En un fin de semana, los jefes de obra, gasfiteros, electricistas, carpinteros y contratistas de Lima y Chiclayo pudieron aprender un conjunto de herramientas de gestión que permiten un adecuado crecimiento empresarial y conocer el proceso de desarrollo de su negocio. Las ponencias estuvieron a cargo de los profesores del Centro de Desarrollo Emprendedor de la Universidad ESAN, Paul Morales y Óscar Figari.

Este evento es una iniciativa más que realiza Sodimac Constructor por la educación de los especialistas del sector. Hasta la fecha, el Círculo de Especialistas ha beneficiado a más de 25,000 socios con capacitaciones gratuitas a nivel técnico y profesional, becas, ferias de salud y otros beneficios especiales en todas las tiendas. ■



Jefes de obra, gasfiteros, electricistas, carpinteros y contratistas de Lima y Chiclayo aprendieron herramientas de gestión.

LA LLAVE realizó demostración de equipos Bobcat

La Llave realizó en el Parque de las Leyendas "La Noche Bobcat", una dinámica demostración de las líneas de mini cargadores y mini excavadoras. Se expusieron 20 implementos de trabajo como barredora, bomba de concreto, excavadora, disco sierra, ahoyador, niveladora, mezcladora de concreto, rodillo, martillos, cucharón multifuncional, grapas, tolva acarreadora, horquillas, entre otros.

Asimismo, Arturo Hernandez, gerente general, y Carlos Saavedra, gerente de equipos de La Llave, realizaron una charla en la que resaltaron la importancia de contar con equipos confiables y versátiles como son los equipos Bobcat, acompañados de un buen soporte post venta y un amplio stock de repuestos para maximizar la productividad de los equipos.

La Llave congregó a importantes empresas del sector construcción, minería, agricultura, y renta. Los asistentes al evento pudieron probar los diferentes modelos de las máquinas y comprobar la versatilidad de las mismas en zonas de trabajo previamente asignadas. Además, se realizaron sorteos de miniaturas de colección, descuentos en servicios y repuestos, entre otros. ■



Evento congregó a importantes empresas del sector construcción, minería, agricultura, y renta.

FENOLAC revoluciona la construcción de encofrados

Para reducir gastos en encofrado se emplean tableros fenólicos, que son planchas compuestas por tripley que ha sido tratado previamente con resina fenólica, la cual las protege para evitar el paso del agua y las filtraciones. De esta manera, al momento de ser utilizadas para el encofrado, se evita que se deterioren, permitiendo su uso por mayor cantidad de tiempo.

Los tableros que no reciben el tratamiento con la resina fenólica pueden utilizarse un promedio de 20 veces, luego de lo cual deben desecharse. Sin embargo, los tableros fenólicos pueden ser reutilizados hasta 80 o 100 veces, lo que permite ahorrar hasta cinco veces el costo en el proceso de encofrado de la construcción. Al abaratar los costos de edificación, el

uso del tablero fenólico permite la fabricación de viviendas económicas.

"Nuestro producto, comercializado con el nombre de Fenolac, tiene aproximadamente seis meses en el mercado y ha causado toda una revolución, ya que sus beneficios han generado una mayor demanda. Los resultados son favorables no solo por la mejor calidad del producto, sino sobre todo por el ahorro económico que representa tanto a corto como largo plazo", destacó Luis Zerga, gerente general de Z Aditivos. ■



Los tableros fenólicos son planchas compuestas por tripley que ha sido tratado previamente con resina fenólica.