

15. Haulotte mostró una serie de novedades, incluyendo la nueva generación de mástiles verticales con pluma STAR 8 y STAR 10.

16. JLG presentó nuevos manipuladores telescópicos, especialmente diseñados para el rubro de alquiler y los mercados emergentes de América Latina y Asia.



- **Doosan.** Los visitantes de M&T Expo 2015 pudieron conocer en el stand de Doosan su línea de equipos para excavación y acarreo que varían desde 14 hasta 50 toneladas de peso operacional. Uno de los destaques es la excavadora hidráulica modelo DX225LCA de 22 toneladas, producida en la planta industrial de la empresa en América. La firma también presentó su línea de cargadores de ruedas con cucharones que varían desde 2 hasta 5 m³, como por ejemplo el SD200.

- **Grupo Wirtgen.** Ciber Equipamentos Rodoviários, subsidiaria del Grupo Wirtgen (Wirtgen,

Vögele, Hamm y Kleemann) en Brasil, presentó cuatro lanzamientos para construcción de carreteras y minería. El grupo expuso también algunos de sus recientes lanzamientos, como la nueva serie de equipos de pavimentación de la marca Vögele "trazo 3" y la línea de compactadores Hamm, como el GRW280 de ruedas y el compactador 3411, así como la perfiladora Wirtgen W100, esas últimas producidas en la unidad fabril de Ciber en Porto Alegre.

- **Haulotte.** Mostró una serie de novedades, incluyendo la nueva generación de mástiles verticales con pluma STAR 8 y STAR 10. Diseñadas para ser robustas, simples, confiables y capaces de ser utilizadas en todas circunstancias, presentan como beneficios mayores la agilidad para trabajos en áreas confinadas, mantenimiento y tiempo mínimo de inactividad, mayor vida útil y portabilidad inteligente. Otros destaques son la HA20 RTJ y HA20 RTJ PRO,

IPESA presente en la feria

CONSTRUCTIVO conversó en M&T Expo 2015 con Álvaro Huamán, ejecutivo comercial de la línea Wirtgen Group en IPESA, quien señaló que desde enero de este año la compañía local ha tomado la representación de este grupo en nuestro país. "Sabemos el esfuerzo que amerita trabajar con una firma de esta magnitud, con 5 marcas tan potentes a nivel mundial. De hecho, ellos apuestan por un representante en el Perú que brinda un servicio de calidad para sus máquinas", expresó.

Representando al grupo, dijo, empezaron con el pie derecho, pues han hecho buenas negociaciones con empresas de gran dimensión. "Varias constructoras ya nos han comprado equipos para trabajar en Lima y provincias. En cuanto al servicio postventa estamos realizando un excelente trabajo al darle el soporte que necesita a una representación nueva como es

Wirtgen Group", sostuvo.

Señaló que las marcas Wirtgen, Vögele, Hamm, y Kleemann las traen al Perú desde Alemania, mientras que Ciber desde Brasil ya que solo se fabrica en dicho país. "Los compradores saben que los productos de esta compañía tienen mucho respaldo en cuanto a eficiencia", sostuvo.

Refirió que IPESA está presente con sucursales y/o oficinas en ciudades estratégicas como Piura, Cajamarca, Trujillo, Lima, Ica, Arequipa, Cuzco, Puno, Tacna, Huancayo, Iquitos, Tarapoto, y Pucallpa (pensando en abrir pronto en Madre de Dios). "Tenemos amplia cobertura en lo que es servicios. Hay disponibilidad rápida de repuestos y mano de obra para los equipos", expresó.

Señaló que con esta representación ambas compañías salen beneficiadas. "Gana Wirtgen



Group al tener un representante más grande y con más infraestructura, e Ipsa porque se le abren muchas más puertas al mundo de las constructoras nacionales e internacionales. Si bien es cierto que hacemos un muy buen trabajo con John Deere Construcción y con equipos ligeros en clientes, podríamos decirlo, B y C, también se han abierto más posibilidades para clientes A", afirmó.