

Entrevista a Jorge Reategui, Gerente General de Layher Perú.

“Estamos convencidos que EXPOTECNOMIN tiene bastante importancia en el sector minero”

Revista Tecnología Minera (TM) ¿Por qué Layher apuesta nuevamente en participar en Expotecnomin?

Jorge Reategui (JR): Estamos convencidos que es una feria que tiene bastante importancia en el sector minero, en el mercado de la industria porque apuesta a técnicas y procesos constructivos que va sumando a mejorar los procesos de las plantas industriales de otras industrias que giran alrededor de la minería.

En ese horizonte, Layher participa muy activamente en los proyectos de infraestructura abocados a los proyectos mineros.

TM: ¿Qué van a presentar en la feria?

JR: Vamos a presentar todo lo que son elementos de hizaje. Toda vez que el andamio demanda de mucha mano de obra, mucho personal que tiene estar capacitado para montar los andamios primando a la seguridad ante todo para que pueda ser una estructura fiable debidamente montada con personal competente. Entonces, al ser una demanda muy intensiva de mano de obra, cada vez es más necesario contar con elementos que aumente la productividad del personal porque el horario de trabajo es limitado, las condiciones son extremas, así que tenemos que tener elementos que permitan que el trabajador se fatigue menos y produzca más en ese mismo periodo.

TM: ¿Perspectivas de concretar ventas o de tener nuevos clientes?



JR: Si por supuesto. Al estar en la feria exhibir que todos los años traemos algo nuevo para el mercado peruano que está en constante crecimiento, las industrias van a ver que Layher es una empresa que está en constante innovación. Van a ver lo nuevos sistemas que tenemos apoyado al tema de coberturas, y va rectificar nuestra presencia en el mercado con el cual estamos convencidos que podemos sacar ventas importantes en los proyectos con las compañías mineras y a su vez con las empresas que brindan servicio a la minería. Aparte de los andamios como tal, tenemos una gama de equipos que son de estructuras temporales que permiten atender en épocas de lluvia, nieve, hacer aislamiento de ciertas estructuras, porque los proyectos mineros en mantenimiento, exista o no crisis, se tiene que realizar de todas maneras. Lo que se busca es tener nuevas propuestas para poder hacerlo en el menor tiempo. Creemos que tenemos un valor bastante diferencial en el mercado, y eso queremos ofrecer.

Queremos ofrecer a los posibles clientes que vayan a la feria lo valoren de esa manera y poder concretar la venta de los equipos.

TM: ¿Cómo calificaría el mercado de andamios en el país?

JR: Yo creo que ha evolucionado bastante en los últimos años con las empresas que están el mercado. Layher es una de esas firmas que ha puesto su grano de arena, promueve el uso correcto de los equipos, mucho con el tema de seguridad, certificaciones que tiene que tener los equipos, y básicamente lo que correspondería a los cursos de formación, pues el andamio no se mueve por sí solo y demanda mucha gente que conozca e interactuar con los andamios y empiece a sentirse más seguros. Identifique con los andamios multidireccionales, puede conseguir mejores prestaciones a sus obras, y en ese panorama las exigencias de seguridad de la industria de empresas privadas que viene con estándares altos, Layher y la industria de los andamios. **TM**