

División Potencia SAC.

Servicio, Mantenimiento y Venta de Turbocompresores y Sistema de inyección

División Potencia SAC, es una empresa creada en el año 2014. Cuenta en la actualidad, con un local de 250 m², donde desarrollan los servicios que brindan a sus clientes.

Mariano Leon, Gerente General de División Potencia SAC, manifestó que la finalidad es brindar servicios a la industria, en sus diferentes actividades económicas, colaborando con resultados satisfactorios, a costos realmente adecuados.

Servicios resumidos en tres rubros:

• Turbocompresores

Servicio de Mantenimiento de Turbocompresores: Para este tipo de servicios se utilizan repuestos originales como Garret, Holset, Borg Warner, Schwitzer, KK, Hitachi, IHI, Mitsubishi, entre los principales, y si el cliente así lo requiere, usamos repuestos alternativos como Melett (Inglaterra), Turbo International (USA), o de otras procedencias.

• Inyección Diesel

Servicio de Mantenimiento y Reparación de Sistemas de Inyección Diesel: Realizamos este tipo de servicios, soportado por marcas originales como Bosch, Delphi, Denso, Stanadyne, entre otras, y otras alternativas, procedente de Italia, Estados Unidos, Malasya, Turquía, China, India, entre otras procedencias.

• Motores Diesel

Servicio de Reparaciones Generales de Motores Diesel: Para lo cual, hemos cerrado relaciones comerciales con dos importantes fábricas



americanas de repuestos alternativos, Maxi Force e IPD Parts, con lo cual cubrimos potencias de motores diésel desde 100HP, hasta 3000 HP (inclusive la serie 3600 de Cat).

Venta de Repuestos

Con la intención de disminuir los costos, y por consiguiente, poder entregar a nuestros clientes, los mejores precios del mercado, estamos desarrollando una línea articulada para poder importar directamente nuestros repuestos.

El representante de División Potencia indicó que este concepto lo aplican en los tres rubros de servicios. “Lo más importante, es que nuestros proveedores, creen tanto en nosotros, que estamos negociando con mucho de ellos, el ser sus distribuidores para el Perú”, destacó.

Soluciones

Esta es una nueva línea creada por la empresa, para poder ofrecer a nuestros clientes, paquetes de mantenimientos

preventivos y predictivos, que van a ofrecer directamente una oferta interesante, y que aliviará preocupaciones directas de las empresas, haciendo que estas se dediquen directamente para lo que fueron creadas (CORE BUSINESS).

“Tenemos formatos, con esqueletos de costos, tanto de servicios como de repuestos por marcas, pudiendo esto acondicionarse a los requerimientos del cliente o de un común acuerdo”, señaló Mariano León.

Calidad total en sus productos

El gerente general manifestó que sus clientes buscan una calidad total en sus servicio y eso se refleja en la disminución casi a cero de garantías, con un servicio a precio justo, en el tiempo adecuado, cotizaciones con informes muy digeribles y entendibles para puedan tomar la decisión adecuada en el momento adecuado. **TM**

Fuente: División Potencia SAC.