

y de otros sectores económicos, es estar “in situ”, en el lugar de la operación misma. “El valor agregado que brindamos a nuestros clientes es haber trabajado con diferentes operaciones y sectores económicos, haciendo que la empresa minera trabaje de la mano con las comunidades y las autoridades relacionadas al proyecto de inversión”, destacó.

El trabajo de campo ayuda en gran medida a que las empresas alineen sus procesos productivos al tema legal, evitando incumplimientos y manejando sus actividades bajo todos los consentimientos gubernamentales requeridos.

Conocer los procesos productivos

Los temas operativos de la empresa minera deben ser gestionados no solo desde el punto de vista técnico sino también del legal.

Hemos aprendido a manejar los sistemas productivos y de gestión de la empresa y los relacionamos con el tema legal, y eso nos permite tener una ventaja competitiva respecto a otras firmas de abogados. Manejar el lenguaje en que se maneja la empresa siendo abogados, hace que se supere la brecha entre el trabajo de campo y de gabinete que tienen los estudios de abogados clásicos. Somos abogados que van y están en el lugar del proyecto mismo, señaló.

Generar confianza y manejar el mismo lenguaje

La Gerente General de RamaClara señaló que la experiencia y calidad profesional con los cuales cuenta su firma de consultoría legal sirve también para que la brecha respecto a las distintas necesidades del proyecto de inversión y de las poblaciones se acorte: “Muchas veces la comunidad no tiene confianza por anteriores propietarios de los terreno superficiales, anteriores empresas,

y cuando una firma llega, tienen representantes bastante valiosos, pero hay desconfianza. Esa desconfianza se puede superar contando con expertos externos a la empresa minera, pero conocedores de sus políticas, quienes hacen que en pro de esta comunicación sea más fácil el diálogo. En ese caso, se puede trabajar junto con las áreas socio ambientales de las empresas, módulos de entrenamiento o propuestas específicas para que la comunidad considere y evalúe cuáles son sus necesidades principales”, opinó.

Agregó que RamaClara sirve como bisagra para esa conversación entre comunidad y empresa, generando empatía con todos los *stakeholders* involucrados en el desarrollo y éxito del proyecto de inversión. Indicó que la rol del Estado es muy importante porque

tiene la obligación de ejecutar temas de participación ciudadana y además, audiencias con la comunidad en pro del desarrollo de un proyecto minero.

Trabajos realizados en compañías mineras

Al ser consultada sobre este punto, la Gerente General de RamaClara manifestó que actualmente vienen trabajando con compañías mineras como Anglo American, Chinalco, Votorantim Metais y Rio Tinto. Asimismo, RamaClara también asesora a importantes proveedoras nacionales que vienen desarrollando proyectos en zonas mineras como es el caso de Graña y Montero, entre otras empresas de diferentes sectores y entidades del Estado. **TM**

Fuente: RAMACLARA.



Trabajar de la mano con la compañía minera es una de las ventajas que tiene RamaClara.



RamaClara sirve como bisagra para la conversación entre comunidad y empresa que a veces es muy compleja y distante.